



# Jheskany Saravia

Lic. Relaciones Internacionales y Comercio Exterior

+505 8795-7749

jheskanysaravia2205@gmail.com

Profesional titulada en Relaciones Internacionales y Comercio Exterior, con formación técnica en recursos humanos, diseño gráfico y marketing digital. Poseo experiencia en gestión administrativa, ventas, creación de contenido, atención al cliente y emprendimientos propios. Me caracterizo por la adaptabilidad, liderazgo, organización y enfoque estratégico, con interés en el fortalecimiento académico y la innovación profesional.

## RESUMEN

## EDUCACION

### FORMACIÓN ACADÉMICA

- Licenciatura en Relaciones Internacionales y Comercio Exterior
- Técnico General en Recursos Humanos
- Técnico Especialista en Diseño Gráfico
- Técnico General en Computación

### CERTIFICACIONES Y FORMACION COMPLEMENTARIA

- Certificación en Inbound Marketing
- Certificación en Gestión Aduanera
- Certificación en Metodologías Ágiles
- Certificación en Manejo de Redes Sociales

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### SENIOR MANAGER – MEDIA SOLUTIONS ONLINE LLC

- Coordinación y supervisión de proyectos digitales.
  - Gestión de equipos de trabajo y optimización de procesos operativos.
  - Seguimiento de resultados y cumplimiento de objetivos estratégicos.
  - Apoyo en planificación y toma de decisiones gerenciales.
- 2023-ACTUALIDAD

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

---

- 2025-ACTUALIDAD

### ASISTENTE VIRTUAL – CÓRDOVA'S LANDSCAPING LLC (FREELANCE)

- Apoyo administrativo y organizativo remoto.
- Gestión de información, seguimiento de tareas y soporte operativo.

- 2025-ACTUALIDAD

### AGENCIA INNOVA – DISEÑO Y PUBLICIDAD (PROYECTO PROPIO)

- Dirección y gestión de proyectos de diseño y marketing digital.
- Desarrollo de estrategias de comunicación visual y digital para marcas personales de médicos en Nicaragua.

- ACTUALIDAD

### CREADORA DE CONTENIDO AUDIOVISUAL (FREELANCE)

- Producción y edición de contenido audiovisual para redes sociales.
- Apoyo a estrategias de comunicación y posicionamiento digital.

- 2022

### EJECUTIVA DE VENTAS B2C – DIGESA / TIGO NICARAGUA

- Atención al cliente y cierre de ventas.
- Cumplimiento de metas comerciales y fidelización de usuarios.

- 2021

### PRÁCTICAS PROFESIONALES – GESTIÓN DE RECURSOS HUMANOS

- Apoyo en procesos de gestión humana y administrativos.
- Promoción de programas institucionales.
- Asesoría y acompañamiento a usuarios e instituciones.

- 2019-ACTUALIDAD

### EMPRENDIMIENTO PROPIO – SUBLIMACIÓN

- Apoyo en procesos de gestión humana y administrativos.
- Promoción de programas institucionales.
- Asesoría y acompañamiento a usuarios e instituciones.

---

## HABILIDADES

- Gestión de proyectos y liderazgo de equipos
- Marketing digital y redes sociales
- Diseño gráfico y contenido audiovisual
- Gestión administrativa y organizativa
- Ventas y atención al cliente.